



Deine Wunschkunden- Tabelle

Damit wird die Kundenakquise für dich
eine Leichtigkeit!



Los geht's!

Deine Kunden-Datei

**DEINE KUNDENDATEI IST
GOLD WERT! PFLEGE SIE
REGELMÄSSIG!**

Für deine Wunschkunden-Recherche habe ich dir eine ausführliche Excel-Vorlage vorbereitet.

Dort trägst du alle Informationen zu deinen Wunschkunden ein.

**FINDE DIE KUNDEN, DIE
ZU DIR PASSEN.**

**Du hast noch keine Idee, für wen du
gerne arbeiten würdest?**

Dann überlege:

- Welche Produkte benutzt du regelmäßig?
- Welche Unternehmen sind dir auf Social Media aufgefallen?
- Recherchiere, mit wem deine Kolleg:innen oder Vorbilder arbeiten.



Dein To Do:

**Lade dir die Tabelle zu deinen
Wunschkunden runter.**

**Recherchiere die benötigten
Informationen und fülle die
Tabelle so detailliert wie
möglich aus.**

Deine Kundendatei

So nutzt du die Tabelle

01 BRAINSTORMING
Schreibe 20 Unternehmen auf, mit denen du gerne zusammenarbeiten möchtest

02 RECHERCHE
Fülle jetzt alle weiteren Spalten in der Tabelle aus. Suche auf der Website, LinkedIn oder Google nach einer persönlichen Ansprechperson.

03 DETAILS
Fülle Spalte F bis H aus. Diese Informationen helfen dir später dabei, eine persönliche E-Mail zu schreiben.



Tipp

Halte diese Tabelle immer aktuell und erweitere sie stetig.